

Vil du selge banebrytende SaaS-løsninger i et nordisk marked med stort potensial?

Tidsfrist:
27-06-2025

Kontaktperson:
Mikael Leckborn

Fagfelt:
Sälj och Marknad

Sted:
Stortingsgata 2, 0161 Oslo

ECIT F&A Tech AS søker nå en proaktiv og resultatorientert selger som vil være drivkraften i vår videre ekspansjon. Vi ser etter en "hunter" med erfaring fra B2B-salg, som trigges av å vinne nye kunder og bygge langsiktige relasjoner. Du vil jobbe med markedets mest spennende løsninger innen digital signering og Know Your Customer (KYC) – SaaS-produkter som allerede brukes av hundrevis av virksomheter, og som nå er klare for vekst i Norden og internasjonalt. Dette er den viktigste salgsrollen vi rekrutterer akkurat nå. Du vil være vår spydspiss i markedet, tett støttet av produktteam, kundesuksess og ledelse.

Dine viktigste oppgaver:

- Oppsøke og vinne nye kunder og partnere i Norge, Norden og internasjonalt
- Bygge og følge opp din egen salgsportefølje – fra første møte til signert avtale
- Jobbe tett med kundeteam, produktutvikling og ledelse for å sikre optimal verdi for kundene
- Bidra med innsikt og ideer til videre forbedring av salgsstrategier og produktpresentasjoner
- Holde demoer og kundemøter, digitalt og fysisk
- Delta på messer, webinarer og andre salgsaktiviteter
- Holde seminarer for potensielle kunder

Vi ser etter deg som:

- Har dokumentert erfaring med B2B-salg, gjerne innen SaaS, IT, teknologi eller digitalisering
- Trives med nykundesalg og har sterk gjennomføringsevne
- Har god kommersiell forståelse og teknologisk nysgjerrighet
- Evner å forklare komplekse løsninger på en enkel og verdidrevet måte
- Er trygg i dialog med både mellomstore og større virksomheter
- Har gode kommunikasjonsevner på norsk og engelsk
- Erfaring med digitale løsninger, KYC, RegTech eller compliance er en fordel – men ikke et krav

Vi tilbyr deg :

- En spennende rolle i en scale-up-enhet i sterk vekst
- Muligheten til å selge løsninger som reduserer risiko og effektiviserer arbeidsprosesser for kundene
- Et støttende team med høy kompetanse innen produkt, UX og kundesuksess
- Stor frihet og påvirkningskraft i hvordan du legger opp arbeidet ditt
- Et profesjonelt, men uformelt arbeidsmiljø – med base i Stortingsgata 2, Oslo
- Mulighet for delvis hjemmekontor
- Konkurransedyktige betingelser og gode utviklingsmuligheter

Om oss:

ECIT F&A Tech AS er en del av ECIT – et av Nordens største teknologi- og økonomi hus med 3000 ansatte og ca. 4 milliarder i omsetning. Vi leverer alt kunden trenger innen regnskap, IT og forretningsystemer. Våre SaaS-produkter for BankID-signering og KYC brukes av hundrevis av virksomheter og er i sterk vekst.

Hos oss får du kombinasjonen av solid backing og entreprenørånd. Du blir en viktig del av et selskap i rask utvikling – med tydelige ambisjoner om videre ekspansjon.

Høres dette ut som noe for deg?

Send en søknad i dag – vi vurderer kandidater fortløpende.

Kontaktperson:

Mikael Leckborn, +47 911 24 813

Om selskapet:

ECIT er et av Nordens største teknologi- og økonomi hus med ca. 3000 ansatte og ca. 4 milliarder i

omsetning. Vi har samlet alt kunden trenger innen økonomi, IT og forretningsløsninger på ett sted. Vi satser på utvikling av våre medarbeidere, og det finnes gode muligheter for å realisere dine karrieremål hos oss. Fra selskapet ble etablert i 2013, har vi vokst til et konsern med kontorer i Norge, Sverige, Danmark, England, Polen, Litauen, Tyskland, Finland, Romania og Island. ECIT er fortsatt et ungt selskap med store vekstambisjoner, og som medarbeider hos oss får du være med på den spennende reisen.

Vår bedriftskultur er preget av våre verdier: Integritet, Mot, Åpen kommunikasjon og Entreprenørskap. I ECIT bruker vi våre verdier for å nå våre strategiske mål. De fungerer som vår rettesnor og veileder oss i både store og små valg.