

Markedsansvarlig som ønsker å kick-starte karrieren!

Spennende mulighet for deg som er i startgropen av din karriere og ønsker å komme inn i en virksomhet hvor det både er høy grad av profesjonalitet og utpreget «gründer ånd»!

Om stillingen:

Som Markedsansvarlig vil du få en sentral rolle i selskapets synlighet og kommunikasjon, både eksternt og internt. Du vil være ansvarlig for gjennomføring av markedsstrategier, produksjon av markedsmateriell og kampanjer, samt bidra til merkevarebygging og leadsgenerering i tett samarbeid med salgs- og forretningsutviklingsteamet. Rollen vil også innebære tett samarbeid med ulike ledere for å støtte deres markedsaktiviteter og sikre helhetlig tilstedeværelse i alle relevante kanaler.

3 grunner til å velge oss:

- **Utvikling og personlig vekst:** vi er stolte av å levere gode resultater og ha noen av de mest fornøyde kundene i markedet. Dette er et direkte resultat av våre kompetente ansatte og vår investering i deres utvikling. Vi tilbyr omfattende muligheter for karriereutvikling og personlig vekst, slik at du kan realisere dine karrieremål og utvikle deg innenfor ditt fagfelt.
- **Mange kontaktflater i en stor virksomhet:** rollen vil jobbe på tvers av flere selskaper i ECIT konsernet. Du vil få ansvar for generell digital synlighet for flere ulike forretningsområder og følge opp eksterne samarbeidspartnere og leverandører. Med lokasjoner flere steder får du mulighet til å bli kjent flere steder!
- **Mange muligheter:** du blir del av et konsern som vokser raskt og leverer gode resultater. Stillingen er nyopprettet og vil for den rette kandidat være et springbrett på sikt til å ta et større ansvar innenfor vårt markedsarbeid.

Hvem er du?

Vi ser etter deg som har faglig forankring innen markedsføring, gjerne med erfaring i bruk av AI-verktøy til innholdsproduksjon, annonser og kampanjer. Du er kreativ, strukturert og har stor gjennomføringsevne. Videre er du selvgående, trives i et høyt tempo og er opptatt av å skape resultater gjennom målrettet arbeid.

- Bachelorgrad innen markedsføring, kommunikasjon eller tilsvarende
- Graduate eller 1 – 2 års erfaring med markedsføring
- Erfaring med bruk av AI-verktøy til innholdsproduksjon og kampanjer
- Gode skriveferdigheter og visuell forståelse
- Erfaring med B2B-markedsføring er en fordel

Er dette noe for deg?

Send oss din CV og søknad via søknadsknappen i annonsen. Har du spørsmål - ta kontakt med Halfdan Rasmussen, Business Development Manager på telefon +47 95 42 40 34.

Om selskapet:

ECIT Norian AS er et selskap i ECIT som er et av Nordens største teknologi- og økonomi hus med over 2600 ansatte og ca. 4 milliarder i omsetning. Vi har samlet alt kunden trenger innen økonomi, IT og forretningsløsninger på ett sted.

Vi satser på utvikling av våre medarbeidere, og det finnes gode muligheter for å realisere dine karrieremål hos oss. Fra selskapet ble etablert i 2013, har vi vokst til et konsern med kontorer i Norge, Sverige, Danmark, England, Polen, Litauen, Tyskland, Finland og Island. ECIT er fortsatt et ungt selskap med store vekstambisjoner, og som medarbeider hos oss får du være med på den spennende reisen.

Vår bedriftskultur er preget av våre verdier: Integritet, Mot, Åpen kommunikasjon og Entreprenørskap. I ECIT bruker vi våre verdier for å nå våre strategiske mål. De fungerer som vår rettesnor og veileder oss i både store og små valg.