

Vi søker løsningsrådgiver til vårt salgsteam. Oslo

Evercom AS er et selskap i vekst og har på få år etablert seg som en ledende leverandør av audiovisuelle løsninger og tjenester til det offentlige. Vi leverer AV-løsninger til blant annet møterom, klasserom, sal og auditorium, samhandlingsrom og offentlige møteplasser. Evercom har rammeavtaler med mange offentlige kunder på Østlandsområdet. Vi er 15 ansatte og har en årlig omsetning på ca 100 millioner.

På grunn av økende oppdragsmengde søker vi flere løsningsrådgivere til vår salgsavdeling. Vi søker både deg som har erfaring fra tilsvarende arbeid og gjerne også prosjektledelse eller deg som er i starten av en salgskarriere og ønsker å utvikle deg hos oss.

Arbeidsoppgaver:

- Løsningsdesign, befaringer, kundeoppfølging, tilbud, ordre og fakturering

Ønskede kvalifikasjoner og personlige egenskaper:

- Erfaring fra lignende arbeid innen AV/IT eller teknologi
- Effektiv og løsningsorientert
- Kunne jobbe med flere parallelle prosjekter samtidig
- Meget god ordenssans
- Fleksibel og ha god gjennomføringsevne
- Gode norskkunnskaper, skriftlig og muntlig
- Gode kommunikasjons- og samarbeidsevner
- Evne til å jobbe selvstendig, strukturert og nøyaktig
- Engelsk kunnskaper
- Førerkort klasse B

Vi kan tilby:

- Et godt og uformelt arbeidsmiljø med hyggelige og motiverte kollegaer
- Spennende oppgaver med muligheter for faglig utvikling
- Konkurransedyktige lønnsbetingelser

Kanskje du er vår nye kollega?

Evercom verdsetter humor, respekt, pålitelighet, ærlighet og god lagånd og vi ser etter deg som kjenner seg igjen i dette.

Er det noe du lurer på før du søker? Kontakt Salgssjef, Jonas Rønne på telefon 94 19 30 30

Send oss gjerne en CV og søknad via søkeknappen i annonsen.

Om selskapet:

Evercom er en del av ECIT som er et av Nordens største teknologi- og økonomi hus med ca. 3000 ansatte og ca. 4 milliarder i omsetning. Vi har samlet alt kunden trenger innen økonomi, IT og forretningsløsninger på ett sted.

Vi satser på utvikling av våre medarbeidere, og det finnes gode muligheter for å realisere dine karrieremål hos oss. Fra selskapet ble etablert i 2013, har vi vokst til et konsern med kontorer i Norge, Sverige, Danmark, England, Polen, Litauen, Tyskland, Finland, Romania og Island. ECIT er fortsatt et ungt selskap med store vekstambisjoner, og som medarbeider hos oss får du være med på den spennende reisen.

Vår bedriftskultur er preget av våre verdier: Integritet, Mot, Åpen kommunikasjon og Entreprenørskap. I ECIT bruker vi våre verdier for å nå våre strategiske mål. De fungerer som vår rettesnor og veileder oss i både store og små valg.