

Vil du være med å skape vekst i et etablert selskap med sterke ambisjoner?

ECIT Autogear har vært i markedet i over 20 år og er en del av ECIT-konsernet. Vi leverer elektronisk kjørebok, flåtestyring og smarte løsninger for bedrifter med biler, utstyr og ansatte ute i felt. Nå ser vi etter en sulten og strukturert **Account Executive** som vil være med å skape videre vekst.

Hos oss får du det beste fra to verdener: tryggheten og mulighetene som følger med å være en del av et stort konsern, kombinert med energien og tempoet i et ambisiøst og sosialt miljø. Vi har korte beslutningsveier, høyt tempo og et godt sosialt fellesskap med arrangementer gjennom året.

Om stillingen:

Som Account Executive i ECIT Autogear får du en sentral rolle i vårt salgsarbeid. Du vil jobbe både med å skape nye muligheter gjennom outbound aktivitet og med å følge opp inbound leads som kommer inn via markedsføring, partnere, nettside og andre kommersielle initiativer.

Du får ansvar for hele salgsprosessen – fra første kontakt og behovsavklaring til demo, tilbud og signert avtale. Rollen passer for deg som liker å skape aktivitet, bygge relasjoner og drive salgsprosesser fremover.

Arbeidsoppgaver:

- Skape nye salgsdialoger gjennom outbound aktivitet
- Følge opp inbound leads fra marked, partnere og digitale kanaler
- Booke og gjennomføre kundemøter og demoer
- Identifisere kundebehov og vise hvordan Autogear skaper verdi
- Utarbeide og følge opp tilbud
- Drive salgsprosesser fra første kontakt til signert avtale
- Bygge og utvikle egen pipeline i CRM

Vi ser etter deg som:

- Motiveres av salg, aktivitet og nye muligheter
- Liker å jobbe med både kalde og varme leads
- Er komfortabel med å ta kontakt med nye kunder
- Er god til å bygge relasjoner og tillit
- Jobber strukturert og følger opp godt over tid
- Trives i et miljø med høyt tempo og tydelige ambisjoner

Det er en fordel om du har erfaring med B2B-salg, gjerne innen SaaS, teknologi eller løsningssalg. Det vil også være en fordel om du har erfaring fra en tilsvarende bransje, for eksempel elektronisk kjørebok, flåtestyring, telematikk eller andre løsninger rettet mot bedrifter med biler og ansatte ute i felt. Det viktigste for oss er likevel at du har riktig innstilling, energi og evne til å få ting til å skje.

Vi tilbyr:

- En sentral rolle i et selskap med klare vekstambisjoner
- Tryggheten ved å jobbe i et selskap som har vært i markedet i over 20 år
- Muligheten til å være en del av ECIT-konsernet, med sterke fagmiljøer og solid forankring
- Et sosialt og ambisiøst arbeidsmiljø
- Korte beslutningsveier og stor mulighet til å påvirke egen hverdag
- Gode utviklingsmuligheter i et selskap i vekst
- Sosiale arrangementer og et godt kollegialt miljø
- Konkurransedyktige betingelser

Høres dette interessant ut?

Da vil vi gjerne høre fra deg.

Send oss en CV og søknad via søkeknappen i annonsen. Har du spørsmål, eller ønsker å ta en uforpliktende prat - ta kontakt med Head of Sales, Kim Helliksen på telefon: 452 58 818.

Om selskapet:

ECIT Autogear leverer elektronisk kjørebok, flåtestyring og løsninger som gjør hverdagen enklere for bedrifter med biler, utstyr og ansatte ute i felt. Vi hjelper kundene våre med å få bedre oversikt,

mindre manuelt arbeid og smartere drift.

Vi jobber med kunder i flere ulike bransjer, blant annet bygg, elektro, VVS, service og andre virksomheter med ansatte på veien eller ute på oppdrag.

Med over 20 år i markedet har vi bygget opp solid erfaring og en sterk posisjon, samtidig som vi har store ambisjoner for videre vekst. Hos oss blir du en del av et ungt, uformelt og sosialt miljø der det er kort vei fra idé til handling.

ECIT Autogear er en del av ECIT som er et av Nordens største teknologi- og økonomi hus med ca. 3000 ansatte og ca. 5 milliarder i omsetning. Vi har samlet alt kunden trenger innen økonomi, IT og forretningsløsninger på ett sted.

Vi satser på utvikling av våre medarbeidere, og det finnes gode muligheter for å realisere dine karrieremål hos oss. Fra selskapet ble etablert i 2013, har vi vokst til et konsern med kontorer i Norge, Sverige, Danmark, England, Polen, Litauen, Tyskland, Finland, Romania og Island. ECIT er fortsatt et ungt selskap med store vekstambisjoner, og som medarbeider hos oss får du være med på den spennende reisen.

Vår bedriftskultur er preget av våre verdier: Integritet, Mot, Åpen kommunikasjon og Entreprenørskap. I ECIT bruker vi våre verdier for å nå våre strategiske mål. De fungerer som vår rettesnor og veileder oss i både store og små valg.